

Antes de querer
mudar o mundo,
**dê três voltas
ao redor da
sua casa.**

 PROVERBIO CHINÊS

Antes de querer
mudar o mundo,
**dê três voltas
ao redor da
sua casa.**

 PROVERBIO CHINÊS

LINE UP

danielkeller

inspiração + reflexão + provocação + transformação

danielkeller



danielkeller

17 anos atuando como **palestrante, consultor e mentor** desenvolvendo pessoas e negócios. TEDx Speaker e facilitador de programas de transformação cultural.

➤ Pós graduado em:

Neurociência e Educação

Neurociência aplicada aos negócios: Neuromarketing

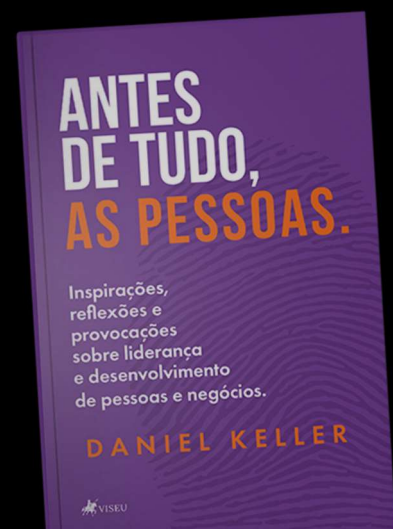
➤ Gestão de Pessoas

Áreas de atuação:

Liderança e desenvolvimento de times, Vendas e Marketing, Planejamento e Gestão Estratégica, Neurociência aplicada aos negócios e Transformação Cultural.

Autor do livro:

Antes de tudo, as pessoas
Editora VISEU, 2022





**PALESTRAS E TREINAMENTOS
REALIZADOS PARA MARCAS
REFERÊNCIA EM SEUS SEGMENTOS:**



PALESTRAS

Uma palestra é uma oportunidade de tocar e impactar as pessoas num espaço de tempo reduzido, trazendo inspirações, reflexões e provocações que serão decisivas para o processo de transformação e evolução das pessoas e dos negócios.

Para garantir sempre total alinhamento aos objetivos do evento e conexão máxima com o público participante - não importando se em um evento aberto ao público ou corporativo para colaboradores de uma empresa - antes de cada palestra é realizada a conversa de briefing, buscando captar a essência do impacto desejado, para que conteúdo, abordagens e materiais usados sejam personalizados e customizados.

PALESTRAS

- _EVENTOS COM 1h à 2h DE DURAÇÃO
- _BRIEFING PARA GARANTIR ASSERTIVIDADE
- _ABORDAGENS E MATERIAIS QUE SE CONECTAM COM OS OBJETIVOS DO EVENTO
- _PODEM SER PRESENCIAIS OU ON LINE

PALESTRAS PERSO- NALIZADAS CUSTO- MIZADAS

QUE GARENTEM **CONEXÃO COM O PÚBLICO** E O **RESULTADO** QUE VOCÊ BUSCA COM SEU EVENTO.

Quais os objetivos do evento?

Quais os desafios de transformação?

**Quais novos comportamentos
são desejados?**

O que queremos que as
pessoas sintam ao sair
dessa palestra?

PALESTRA LIDERANÇA AMBIDESTRA

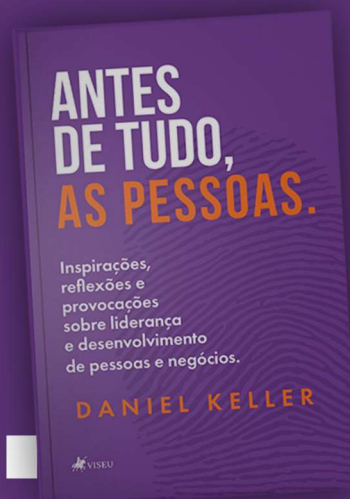
Como conectar cuidado com as pessoas com geração de resultados.

Resultados sustentáveis são construídos com capacidade de gerar valor para o cliente, resultado para o negócio e por pessoas que estejam bem, querendo voltar no dia seguinte.

A liderança ambidestra é um convite a não mais escolhermos entre cuidar e desenvolver as pessoas ou gerar resultados, criando uma conexão entre cuidado e resultado que garante negócios perenes e pessoas satisfeitas com o seu trabalho.



PALESTRA ANTES DE TUDO, AS PESSOAS.



A experiência dos últimos anos desenvolvendo pessoas virou um livro. E o livro se transformou em palestra que fala sobre o que significa colocar as pessoas antes de tudo em três perspectivas:

Por onde começar?

Nós. A primeira no exercício do *feedback* é nos perguntarmos se temos clareza sobre o que está acontecendo ou pelo menos uma percepção formada sobre o assunto que será tratado. Ainda não existe uma fórmula para isso, mas o primeiro passo é compartilhar sua percepção. Começar ouvindo a outra pessoa mostra que você possui muito a chance de ser reformulado. O momento de um liderado ouvir o que precisa ser dito pelo líder. Outra coisa importante, é ajustarmos a forma como nos comunicamos com as pessoas. Alguns diretos demais, outros mais indiretos. É importante deixar claro o foco da comunicação. Para ambos os casos, um bom apoio é preparar-se previamente, escrevendo pontos chave que não podem ficar para trás e evidenciando desde o início da conversa que o foco estará sempre na evolução e desenvolvimento das pessoas envolvidas. Também vale acordar que se em algum momento alguém se sentir desconfortável ou sem a compreensão do que está sendo tratado isso deve ser sinalizado. E o mais importante, a prática leva a evolução também na forma de nos comunicarmos.

As pessoas que cruzam o nosso caminho.
As pessoas que caminham conosco.



“As pessoas não são os recursos humanos da empresa. **Elas são os humanos que gerenciam os recursos e que geram os resultados.**”

danielkeller



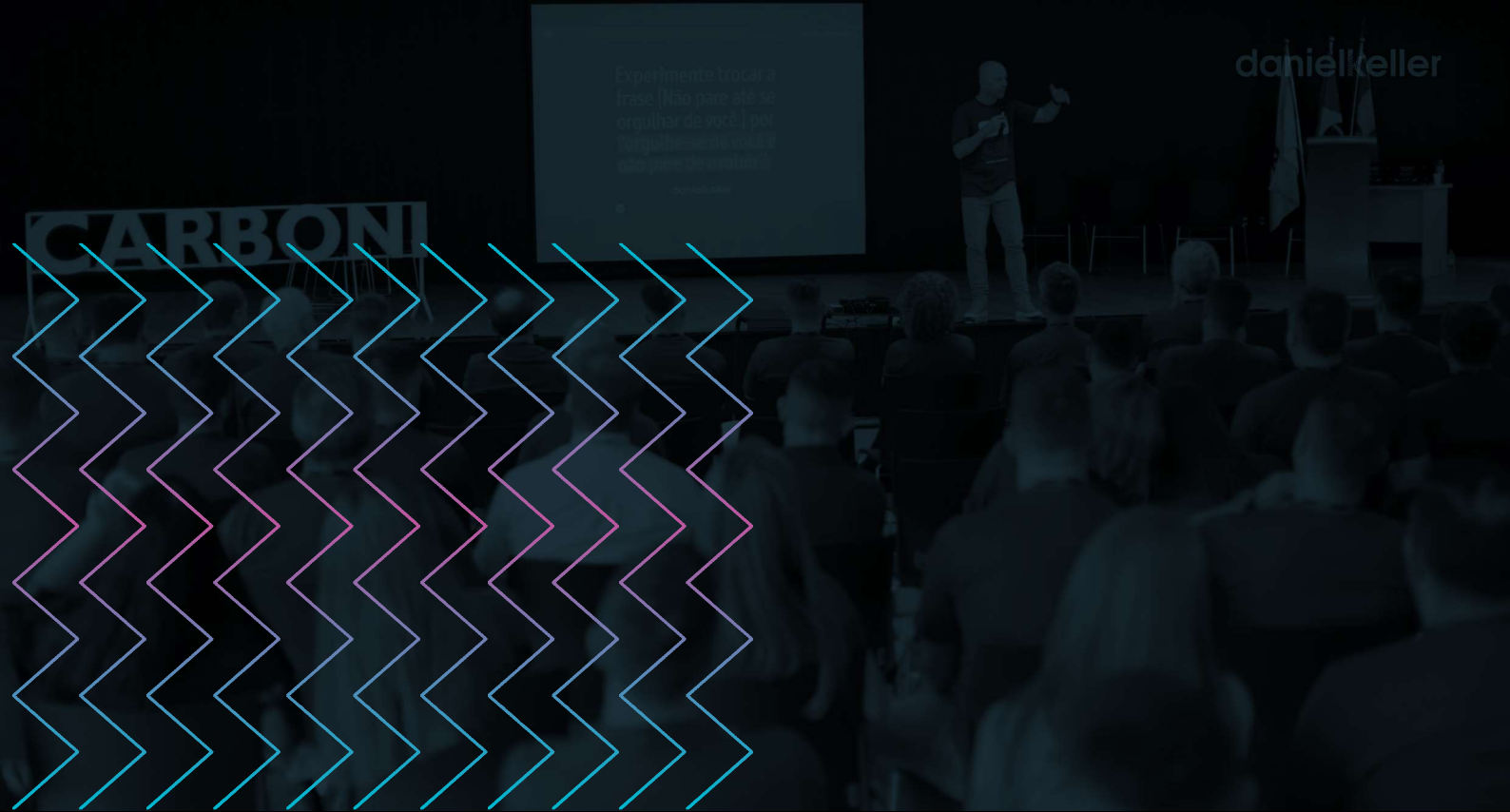
ANTES DE TUDO, AS PESSOAS.

inspirações,
ações e
vocações
para liderança
e desenvolvimento
de pessoas e negócios.

DANIEL KELLER



Experimento: trazer a
traz (Não tem até se
arranhar de novo) por
trabalhar de novo
experimento



PALESTRA **VOCÊ PRECISA OUVIR ISSO ANTES DE VENDER**

Muito do que vivi e aprendi convivendo com times e gestores de venda nos últimos quinze anos sintetizados numa reflexão que todo profissional de vendas deveria fazer antes de vender.

Um conteúdo que se molda e se adapta ao público e segmento, trazendo a experiência da consultoria e da mentoria para uma palestra que pode mudar sua percepção sobre o que falta para você vender mais e ter mais resultados.



PALESTRA **A MINHA PARTE NO NOSSO RESULTADO**

**inspiração + protagonismo
+ autorresponsabilidade + ação**

Desejamos resultados e transformações, mas nem sempre fazemos aquilo que só depende de nós. Ambicionamos transformações e novos resultados, mas tantas vezes esperamos dos outros aquilo que ainda não estamos conseguindo oferecer.

Uma conversa com reflexões sobre o necessário amadurecimento de profissionais que desejam assumir o protagonismo em suas vidas e carreiras, desenvolvendo maior consciência a partir do senso de autorresponsabilidade.

Uma palestra com provocações sobre fazer o que precisa ser feito, e bem feito, afinal, a nossa parte, ninguém poderá fazer por nós. Quando fazemos a nossa parte, inspiramos outras pessoas a fazer o mesmo e o resultado de um time todo aparece a partir da ação de cada um.





PALESTRA INTELI- GÊNCIA NATURAL

As softskills que nos fazem
humanos melhores e **profissionais diferenciados.**

No momento em que falamos tanto em tecnologia e inteligência artificial, a **palestra Inteligência Natural** é um convite a refletirmos sobre competências que nos distinguem como seres humanos e nos oferecem a possibilidade de sermos profissionais com competências altamente desejadas pelo mercado.

Descubra quais são estas competências e como podemos potencializá-las a partir da nossa inteligência natural.

PALESTRA NEUROCIÊNCIA E NEGÓCIOS

Relações construídas de pessoas para pessoas nos pedem mais conhecimento sobre como nossos cérebros funcionam.

Qual relação entre biologia, neurociências e antropologia com negócios? Sempre que existir uma relação envolvendo pessoas há espaço para compreendermos mais sobre nós mesmos e os outros.

Como tomamos nossas decisões? Racionais ou emocionais? Conscientes ou inconscientes? Não importa se estamos falando de vendas, liderança, marketing ou comportamento do consumidor. Há um cérebro controlando absolutamente tudo que fazemos. Conheça mais sobre ele e desenvolva novas competências.





MENU COM OUTROS TITULOS DE PALESTRAS:



VENDAS:

Inteligência e alta performance em vendas
Neurociência do consumo
Empreendedor comercial
Humanos e tecnologia conectados para vender



LIDERANÇA E DESENVOLVIMENTO DE PESSOAS:

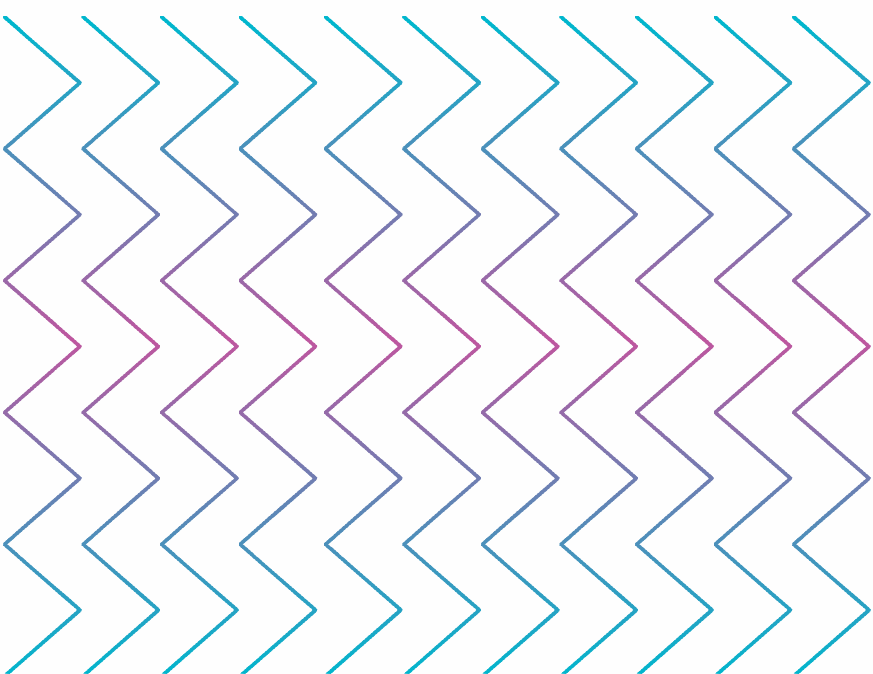
Times de resultado
O novo papel da liderança
Neurociência da mudança
Daqui para frente
A essência da alta performance



INSPIRAÇÃO PARA SER E FAZER MELHOR

Foco: Para onde estamos olhando?
Eu, os outros e o trabalho
Inteligência emocional e as nossas relações
Por que alguns negócios dão certo?
Mais propósito, mais resultados
Pessoas e negócios orgânicos

**TREINA-
MENTOS,
MENTORIAS
& CONSUL-
TORIAS**



TREINA- MENTOS

ROADMAP DA LIDERANÇA

danielkeller

Treinamento personalizado com 3 à 6 módulos (ou customizado de acordo com perfil do grupo) que trabalha as principais competências técnicas e comportamentais para lideranças ou futuros líderes.

Pode ser aplicado para diferentes níveis de liderança (operacional, intermediária e alta liderança).

PLANO DE VENDAS

danielkeller

Treinamento in company ou para grupos segmentados com foco em construir um planejamento de vendas para um período de 90 dias. Da clareza do público à definição das metas. Do posicionamento aos indicadores que serão monitorados. Uma oportunidade de alinhar seus esforços para vender mais e ter mais resultados.



Todos os títulos e temáticas apresentadas no segmento de palestras podem ser formatados como treinamentos com cargas horárias e abordagens customizadas.



MEN- TORIA

Experiência e vivência compartilhadas de forma individual e totalmente personalizada e pensada para seu **desenvolvimento e evolução.**

EU, danielkeller PROFIS- SIONAL

Posicionamento e reposicionamento profissional discutidos à luz das escolhas, competências e objetivos de cada um, considerando propósito e critérios chave de sucesso.

Uma oportunidade de encontrar-se com o seu melhor e dar direção e potência em sua carreira ou profissão com consistência e clareza.

Os desafios da liderança trabalhados sobre a ótica do cuidado com as pessoas, desenvolvimento dos times e da geração de resultados.

Um programa voltado para Alta Liderança de organizações focado nos desafios de gerenciar pessoas cada vez mais diferentes em cenários complexos. Uma mentoria que considera a história e construção profissional como líder, apoiando em transformações que farão a diferença para o líder, seu time e empresa.

EU, danielkeller LIDER

CONSULTORIA

A experiência e o compromisso de mais de dezessete anos atuando como consultor e mentor em empresas dos mais diversos segmentos e portes à disposição do crescimento, desenvolvimento e profissionalização do seu negócio e time.

Energia, competência e compromisso para atuar nos desafios de:

- > Planejar estratégias e criar modelos de gestão profissionais orientados para as pessoas e para resultados.
- > Criar referenciais de propósito e cultura para os negócios
- > Apoiar na transformação cultural de negócios.
- > Apoiar a tomada de decisão usando informações e conhecimento de cenários e mercado.
- > Estruturar novos negócios ou remodelar já existentes (reposicionamento de mercado).
- > Interpretar nuances de transformação externa para promover mudanças no negócios.
- > Estruturar e reestruturar áreas comerciais.
- > Gerenciar com base e informação e tomar decisões mais assertivas.
- > Alinhar pessoas à estratégia e posicionamento do negócio.
- > Estruturar e organizar o negócio para crescer e se desenvolver de forma sustentável.

Antes de querer
mudar o mundo,
dê três voltas
ao redor da
sua casa.

PROVERBIO CHINÊS

Antes de querer
mudar o mundo,
dê três voltas
ao redor da
sua casa.

PROVERBIO CHINÊS

LINE UP

danielkeller

 [danielkeller.dk](https://www.instagram.com/danielkeller.dk)

 [dkadaniel](https://www.facebook.com/dkadaniel)

 [danielkeller](https://www.linkedin.com/company/danielkeller)

 [49.99900 7000](https://wa.me/5511999907000)

 daniel@ceteg.net.br

danielkeller