



# LUCCAS RIEDO

PALESTRAS





Luccas Riedo lidera o **crescimento do G4 Educação** desde 2020. Quando assumiu como CEO, a empresa tinha 23 colaboradores e faturava R\$ 7 milhões/ano. Hoje, o G4 conta com **380 colaboradores e um faturamento de R\$ 300M/ano**, impactando positivamente a economia brasileira.

O G4 é um dos maiores cases de crescimento, cultura, criação de marca e experiência do cliente no cenário do empreendedorismo brasileiro.

Formado em Engenharia Civil pela UFMG, com uma carreira multifacetada que inclui passagens pela Odebrecht e a fundação de uma distribuidora de alimentos. Ele também foi jogador de pôquer profissional, onde desenvolveu habilidades que mais tarde aplicou no mundo corporativo. Trabalhou por 4 anos em **consultoria estratégica**, onde conduziu e liderou projetos de melhorias operacionais e de estratégia para empresas como GPA, Via Varejo, CCR, BR Distribuidora e BH Airport.

Além disso, Luccas estudou Lean Manufacturing no Japão, dentro da Toyota, e é certificado Black Belt, o que reforça seu foco em **eficiência e melhoria contínua**.



**Luccas Riedo**  
@lucasriedo

# Seguidores

 Instagram

# 39.159

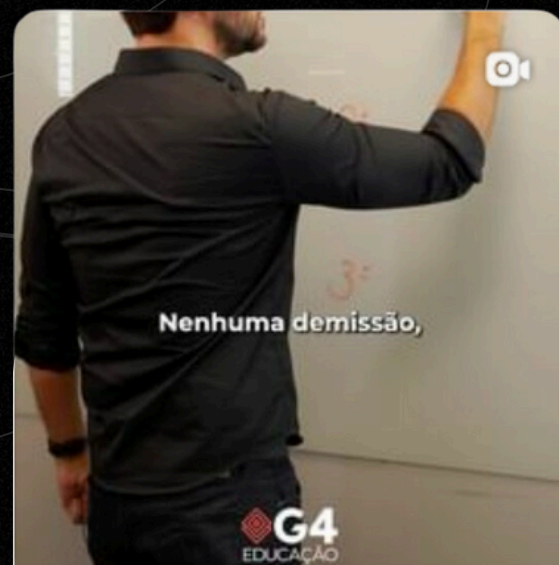
contas seguindo

 LinkedIn

# 21.676

contas seguindo

# Melhores posts



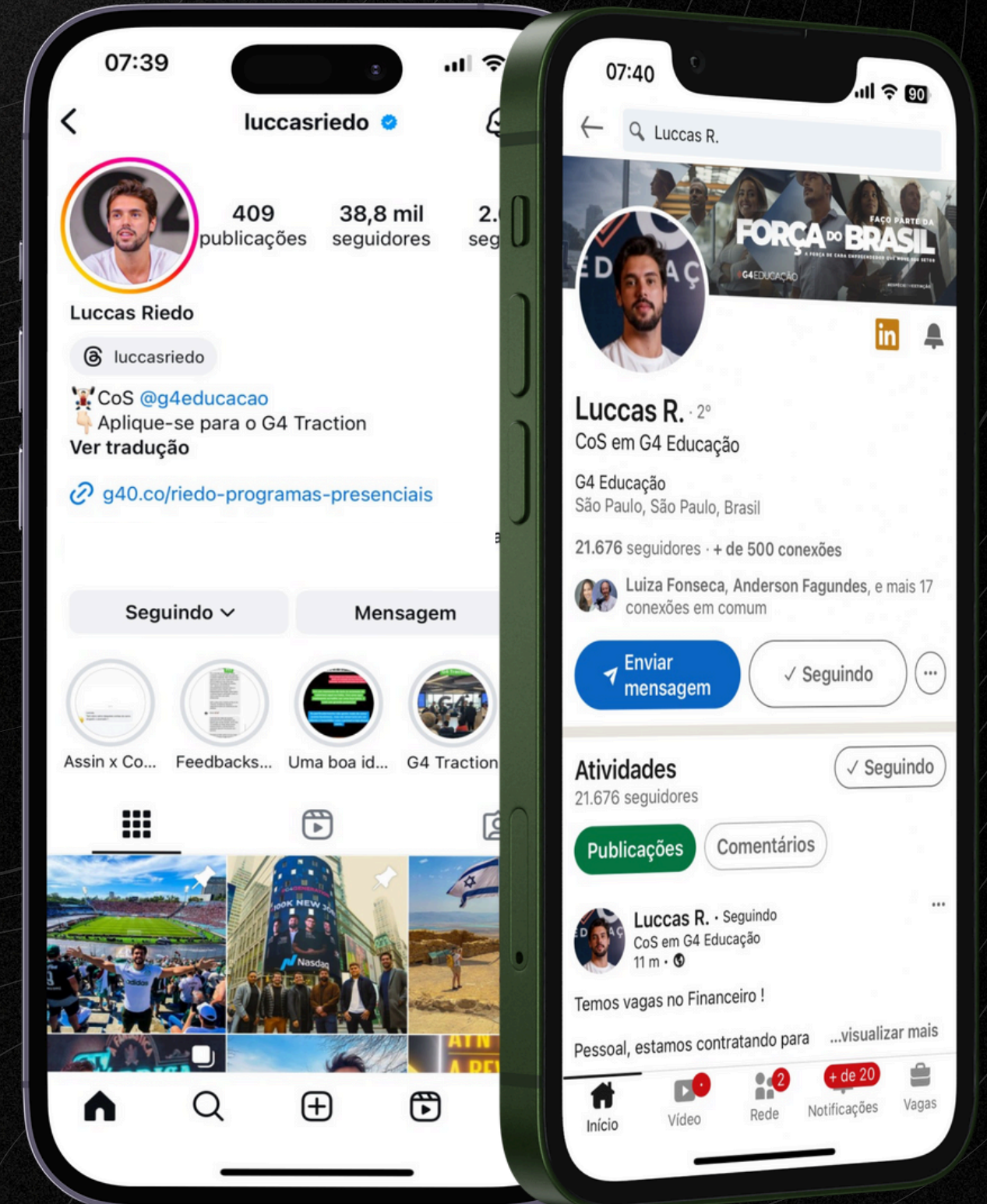
462.000 13.800 182



430.000 5.947 69



783.000 11.500 6.010

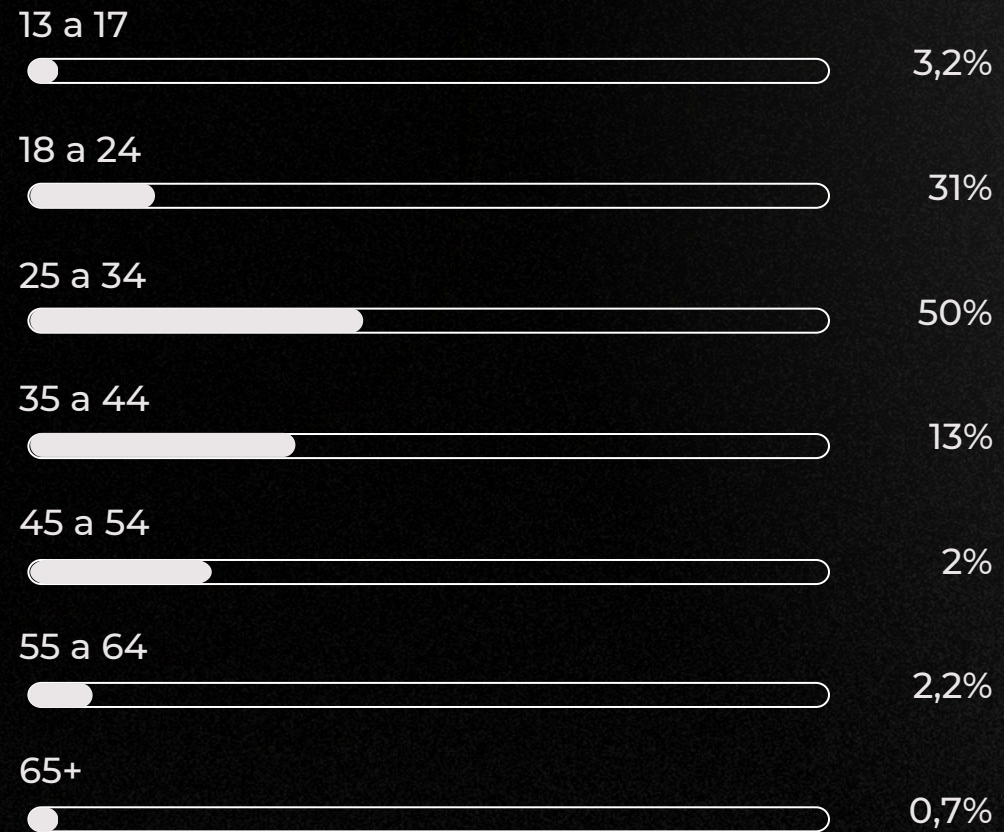


# Insights:

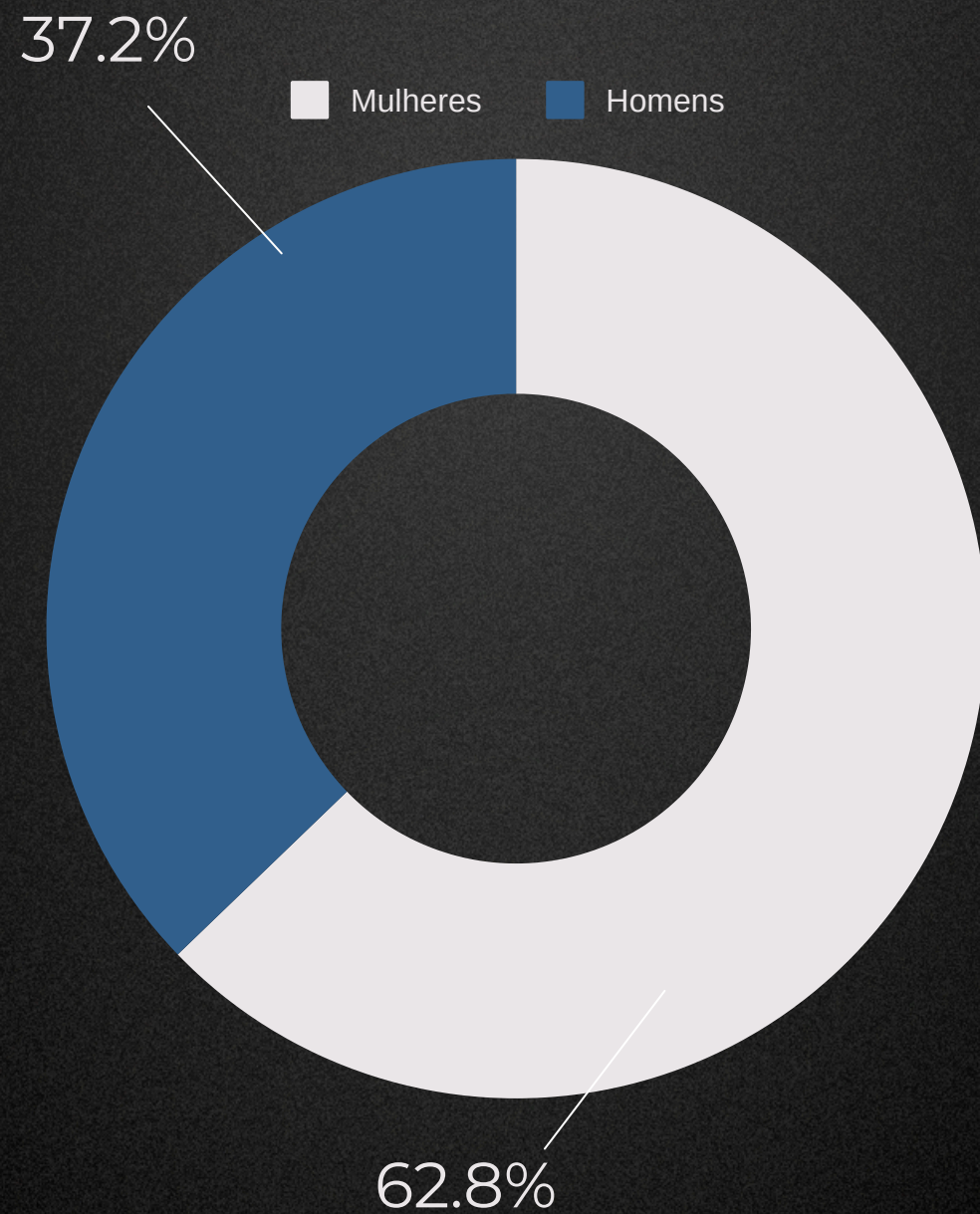
## Idade

### Faixa etária

- Tudo
- Homens
- Mulheres



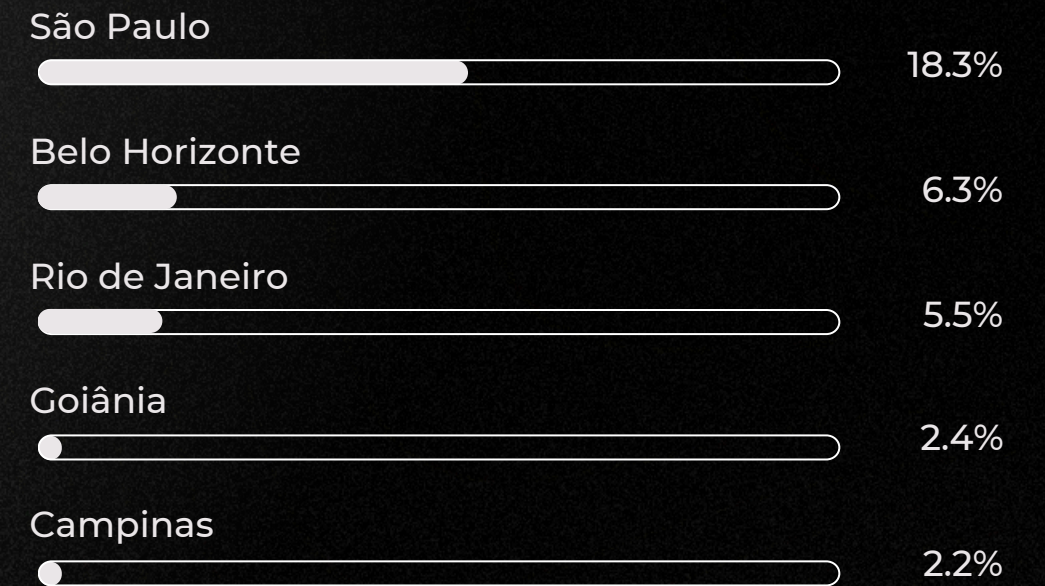
## Gênero



## Região

### Principais localizações

- Cidades
- Países



# Portfólio

---

# Palestras

# Liderança em Tempos de Crise: Lições dos Momentos Históricos

Através de exemplos de grandes momentos históricos, esta palestra oferece lições práticas de liderança em tempos de crise. Você aprenderá como enfrentar desafios com clareza, tomar decisões difíceis e liderar sua equipe com confiança. O foco está em ações que você pode aplicar na sua liderança no dia seguinte, garantindo resultados imediatos e maior resiliência.

## Principais tópicos abordados:

- ✔ Como manter a clareza mental e tomar decisões eficazes sob pressão.
- ✔ A importância de conhecer as motivações de sua equipe para gerar resultados.
- ✔ Formar alianças estratégicas para enfrentar crises empresariais.
- ✔ Comunicação direta e inspiradora para momentos críticos.



a Kit



# Desenvolvimento de Cultura

Esta palestra tem como objetivo apoiar a criação e consolidação da cultura organizacional, tornando-a uma peça-chave para o sucesso empresarial.

À medida que mais empresas reconhecem a cultura como um fator competitivo, entendemos que uma cultura robusta e em sintonia com os objetivos estratégicos trará maior envolvimento, retenção de talentos e melhor performance organizacional.

## Principais tópicos abordados:

- ✓ A cultura como elemento estratégico para o êxito empresarial.
- ✓ O papel da liderança na criação e sustentação da cultura organizacional.
- ✓ Métodos e práticas para promover e fortalecer a cultura no ambiente corporativo.



# Cultura de Vendas: Como Construir uma Equipe que Gera Resultados

Insights de como construir uma cultura de vendas que vai além das metas e números, com uma equipe verdadeiramente engajada nos resultados. Trazemos dicas práticas e exemplos reais de como desenvolver uma equipe comercial de alta performance focada em resultados consistentes e sustentáveis, com ações que você pode implementar imediatamente na sua empresa.

## Principais tópicos abordados:

- ✓ Como construir uma cultura de vendas que valoriza os resultados.
- ✓ Como fazer sua equipe se importar verdadeiramente com a performance.
- ✓ O papel do líder na construção de uma equipe de alta performance.
- ✓ Como escalar time comercial de 3 vendedores para uma operação de 130 pessoas.



# Palestras Personalizadas

*O mentor poderá personalizar uma palestra de acordo com o tema de interesse da empresa.*





# ENTRE EM --- CONTATO

 @luccasriedo

 nicolelima.assessoria@gmail.com

 (11) 96828-5434

