

Palestrante Especialista
em Vendas e Comportamento

RICARDO LEMOS



COMPORTAMENTO

vendas

motivação

engajamento



Mudando **comportamentos** que limitam resultados



SOBRE RICARDO LEMOS

Ricardo Lemos é um pesquisador pragmático do comportamento humano, Mestre em Administração, Especialista em: Neurovendas, Neuromarketing, Neurolinguística, Neurociência do Comportamento. Sua abordagem reduz as limitações nos comportamentos e nas mentalidades, atuando na raiz dos problemas comerciais.

Foi empresário de publicidade por 12 anos. Atua há 23 anos com treinamentos e palestras com mais de 1.000 empresas atendidas em 25 estados, professor de MBA em Gestão de Vendas. autor de 4 livros sobre vendas, já treinou mais de 800 turmas sobre performance comercial.



2ª Ferramenta
Intuitiva

PENSAMENTOS NÃO SÃO FATOS



PENSAMENTOS NÃO SÃO FATOS

**“Ricardo Lemos não é apenas um palestrante de vendas;
é um acelerador de consciência e comportamento comercial.”**



ALGUNS CLIENTES

que contrataram
e recontrataram
em 25 estados
do país.



Fecomércio
Sesc | Senac

GERDAU

OrtoBom

Suvinil

Sicredi

Santander

TRAMONTINA

BANCO DO BRASIL

BOA
SAFRA

DELL

RENAULT

Claro

Todeschini

vivo

VOLVO

oBoticário

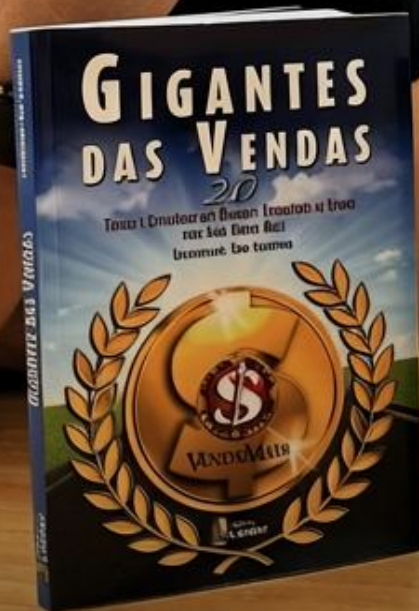
Italínea

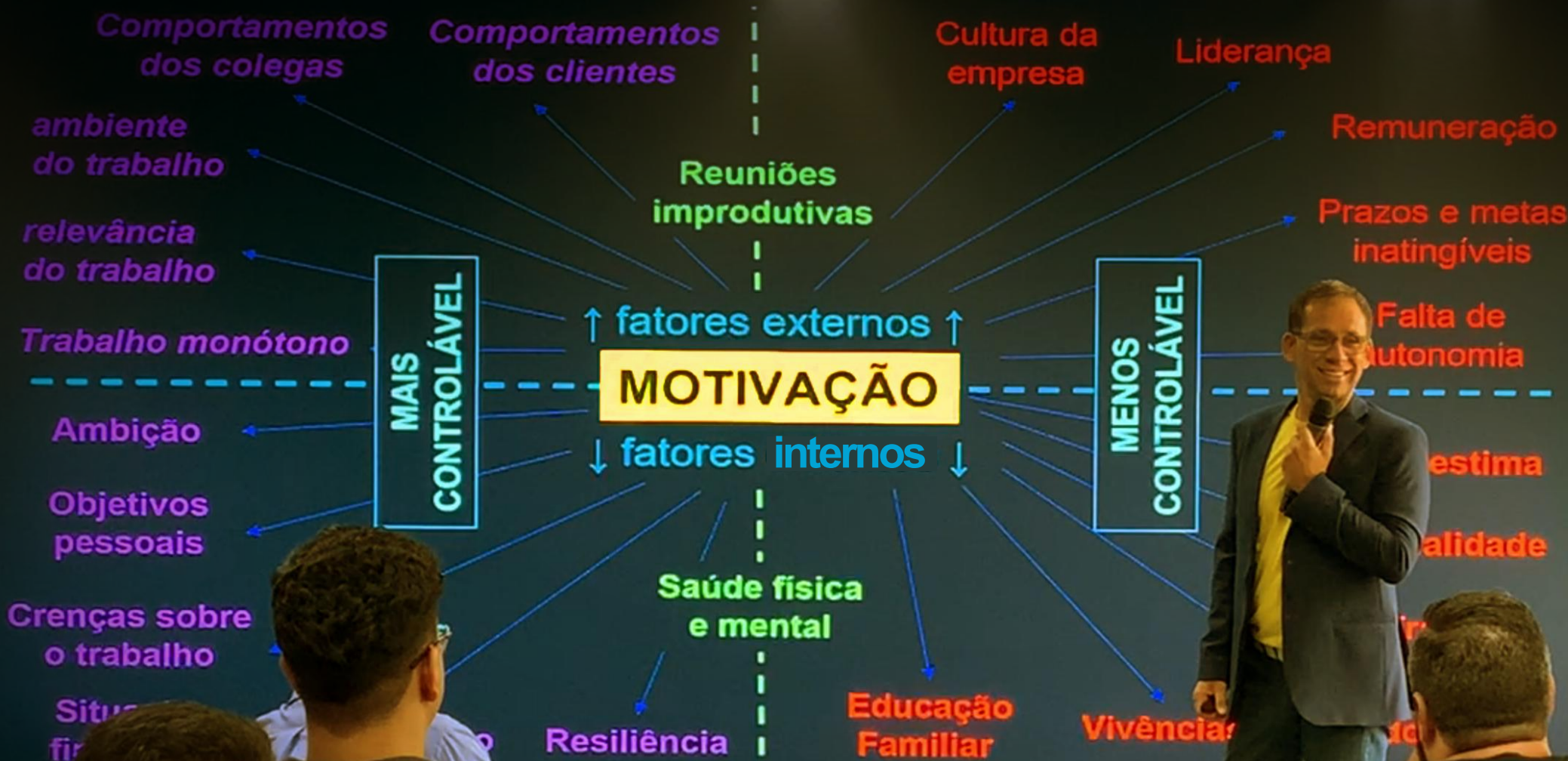
Pearson





MEUS LIVROS





Motivação não é sobre agitar, pular ou gritar; é sobre inspirar com conhecimento que gera novos comportamentos.



PRINCIPAIS TEMAS PALESTRAS

Comportamento em:

- 🧠 Mentalidade Comercial,
- 🧠 Engajamento, propósito profissional e valorização da empresa
- 🧠 Neurovendas, Inteligência Emocional e Decisão de Compra.
- 🧠 Vendas com Whatsapp | I.A.
- 🧠 Mudança e desafios



PRINCIPAIS TEMAS TREINAMENTOS

Equipe Que Pensa Diferente,
Tem Resultado Superior!

Técnicas de Vendas

Negociação

Vendas com Whatsapp

Argumentação e
Superação de Objeções

Neurovendas | I.A.



Nova palestra
Diferente! Atual! Prática!

Toque e veja



VENDA INVISÍVEL

RESULTADO PREVISÍVEL

Cliente não compra o que vê, compra o sente.



A palestra que revela o que trava o vendedor e o que faz o cliente decidir.

23anos

Treinando equipes
e palestrando

+128mil

Seguidores Instagram

+78mil

Seguidores TikTok

+1,1Mi

Visualizações

25

Estados
atendidos

+800

Turmas realizadas

+100mil

Pessoas impactadas

+3mil

Vídeos e posts



TURNÊ DE PALESTRAS NO JAPÃO

Hamamatsu 浜松
Oizumi 大泉
Nagoia 名古屋



Clique e assista



Ricardo Palestrando



Ricardo Treinando



Sebastião Sérgio de Souza

Sebastião de Souza - Correios



Mario Makuda



Túlio Souza – Gerente Comercial
América Latina Garware



Pedro Machado – CEO Premiapão



Breno Velk – CEO EasyLife

Depoimentos



**Clique na
imagem
para ler
depoimentos
no Google**

 Avaliações  

5,0  (142 avaliações) 

 Responder às avaliações

 Receba mais avaliações

Todas Respondidas Não respondido



[Magali Sartor](#) 
1 avaliação • 25 fotos

 Há 2 dias

NOVO

Já acompanho o Ricardo nas redes sociais e fiz vários cursos com ele. Depois de aplicar as técnicas de vendas para whats melhoramos muito nossos resultados .



[Janaina Person Costa](#) 
2 avaliações • 0 foto

 Há 1 semana

NOVO

Ricardo, parabéns pelo trabalho de desenvolvimento dos nossos manuais, pela clareza na condução dos treinamentos e por compartilhar seu seu profundo conhecimento de forma prática e tão relevante.

**Conte com a gente
para potencializar e
motivar sua equipe !**

Ricardo  Lemos

Polo

