

AUTORIDADE EM IMPORTAÇÃO E GESTÃO

# LINCOLN FRACARI



# De cobrador de lotação a **CEO da empresa líder em importação no Brasil**

Você conhece o nome. Mas conhece a história? **Fundador e CEO da China Link, Lincoln Fracari** já atuou como atendente de McDonald's, cobrador de lotação, animador de festa infantil e funcionário de call center. Hoje, comanda o maior grupo de consultoria de importação do país.

“Com R\$ 15 mil na conta e uma passagem só de ida, mudei para Shenzhen. Hoje lidero o maior ecossistema de importação do Brasil.”

LINCOLN FRACARI

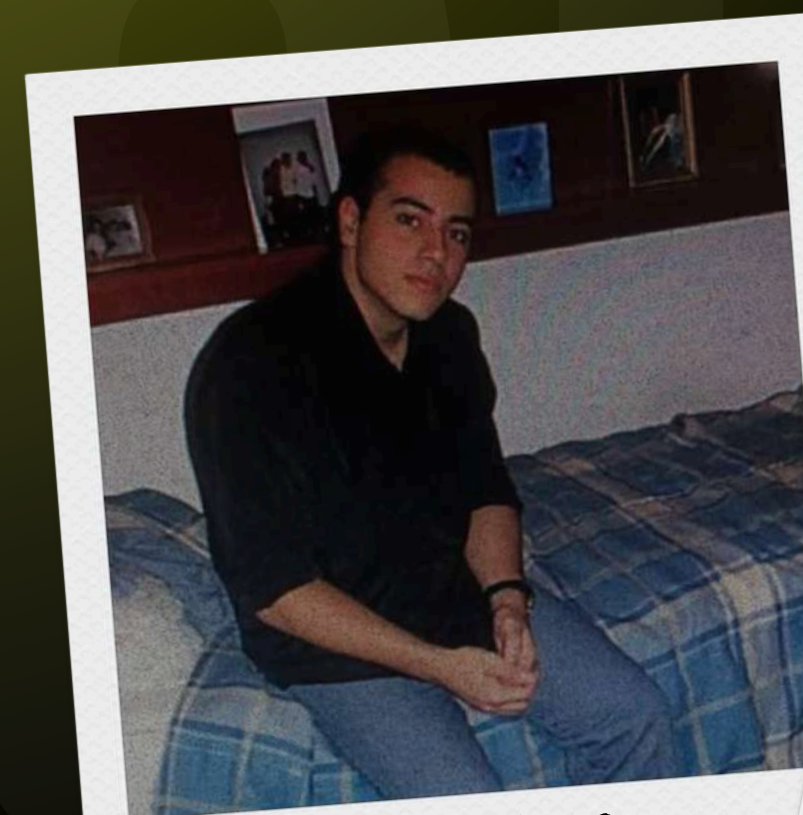


# DA PERIFERIA AO TOPO CORPORATIVO

Lincoln Fracari nasceu e cresceu na Vila Marieta, periferia da Zona Norte de São Paulo. Começou vendendo geladinhos na rua aos 11 anos e trabalhou no McDonald's aos 16, onde estudava os manuais de atendimento no trajeto de ônibus.

Aos 20 anos já era supervisor de call center, gerenciando equipes mais velhas que ele. **Subiu para Gerente de Operações na Huawei, onde um líder chinês sugeriu que aprendesse mandarim.** Quando se interessou em ir para a China, a empresa negou por falta de necessidade.

Em 2009, Lincoln pediu demissão e foi para a China com menos de R\$15 mil, passagem parcelada e mandarim básico.



1999



2005

# O SALTO PARA A CHINA

Na China, trabalhou como segurança de balada, deu aulas de português, levou golpe imobiliário, foi preso e viajou mais de 1.000km de moto 200cc para sobreviver.

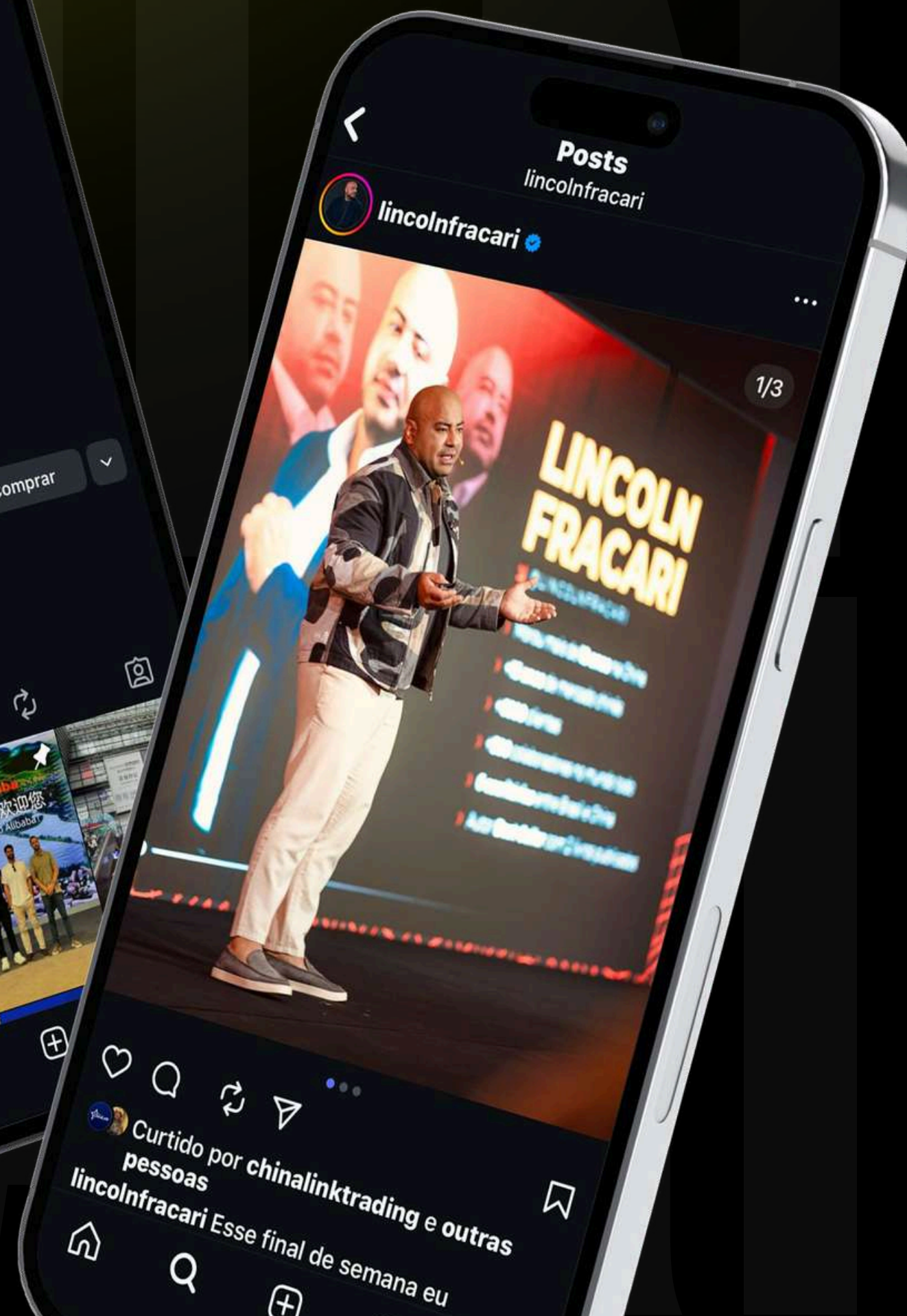
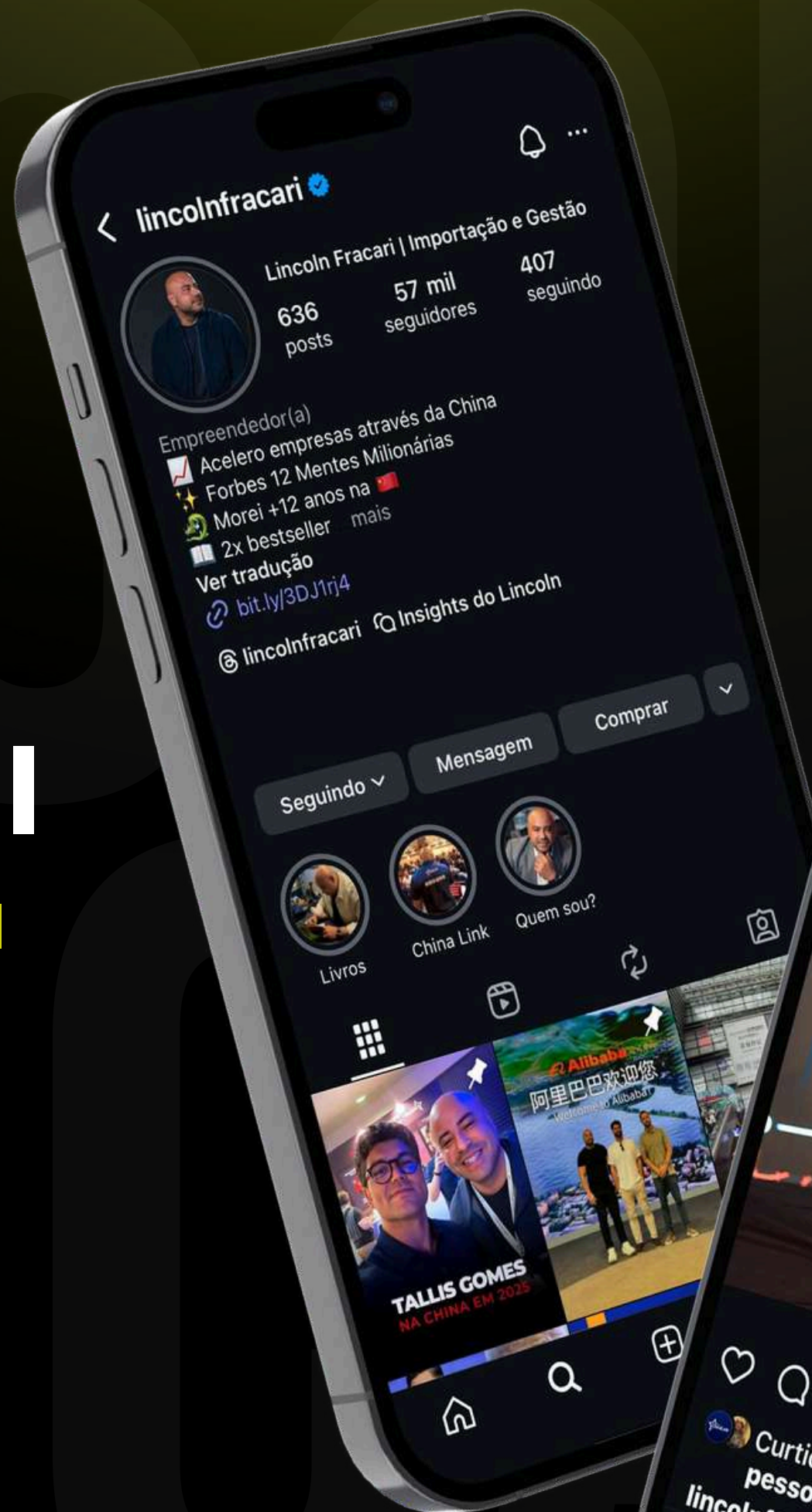
Entre 2009 e 2013, fundou a China Link em um escritório minúsculo. Montou a primeira equipe, conquistou os primeiros clientes e trouxe sócios italiano e brasileiro para construir o que hoje é um conglomerado de consultoria de importação que atende milhares de empresários brasileiros.



# INSTAGRAM LINCOLN FRACARI

@LINCOLNFRACARI

+90k de seguidores





---

EMPRESA DE SUCESSO

# O SALTO PARA A CHINA

Hoje são mais de 300 colaboradores diretos, um ecossistema com mais de 10 empresas fundadas, e um impacto que movimenta milhões em mercadorias.

\*Entre 2024 e 2025

# Portfólio de Empresas

Autoridade em Gestão, Inovação e Crescimento Escalável

**R\$ 116M**  
Faturamento 2025

**503**  
Colaboradores

**+130,6%**  
Crescimento médio\*

#1 no segmento

## China Link

Faturamento R\$ **33,9M**  
Colaboradores 157  
**Crescimento\*** +35,13%  
Fundação 2009/2015

## Process

Faturamento R\$ **11,3M**  
Colaboradores 50  
**Crescimento\*** +39,69%  
Fundação 2017

## 12P

Faturamento R\$ **24,0M**  
Colaboradores 76  
**Crescimento\*** +118,86%  
Fundação 2019

#1 no segmento

## Mamba

Faturamento R\$ **36,2M**  
Colaboradores 161  
**Crescimento\*** +116,46%  
Fundação 2021

## Logmakers

Faturamento R\$ **4,7M**  
Colaboradores 5  
**Crescimento\*** +35,13%  
Fundação 2025

## CLT Med

Faturamento R\$ **1,7M**  
Colaboradores 6  
**Crescimento\*** +97,32%  
Fundação 2023

## ContCommerce

Faturamento R\$ **3,3M**  
Colaboradores 34  
**Crescimento\*** +107,50%  
Fundação 2022

## Carpa

Faturamento R\$ **416K**  
Colaboradores 2  
**Crescimento\*** +30,50%  
Fundação 2023

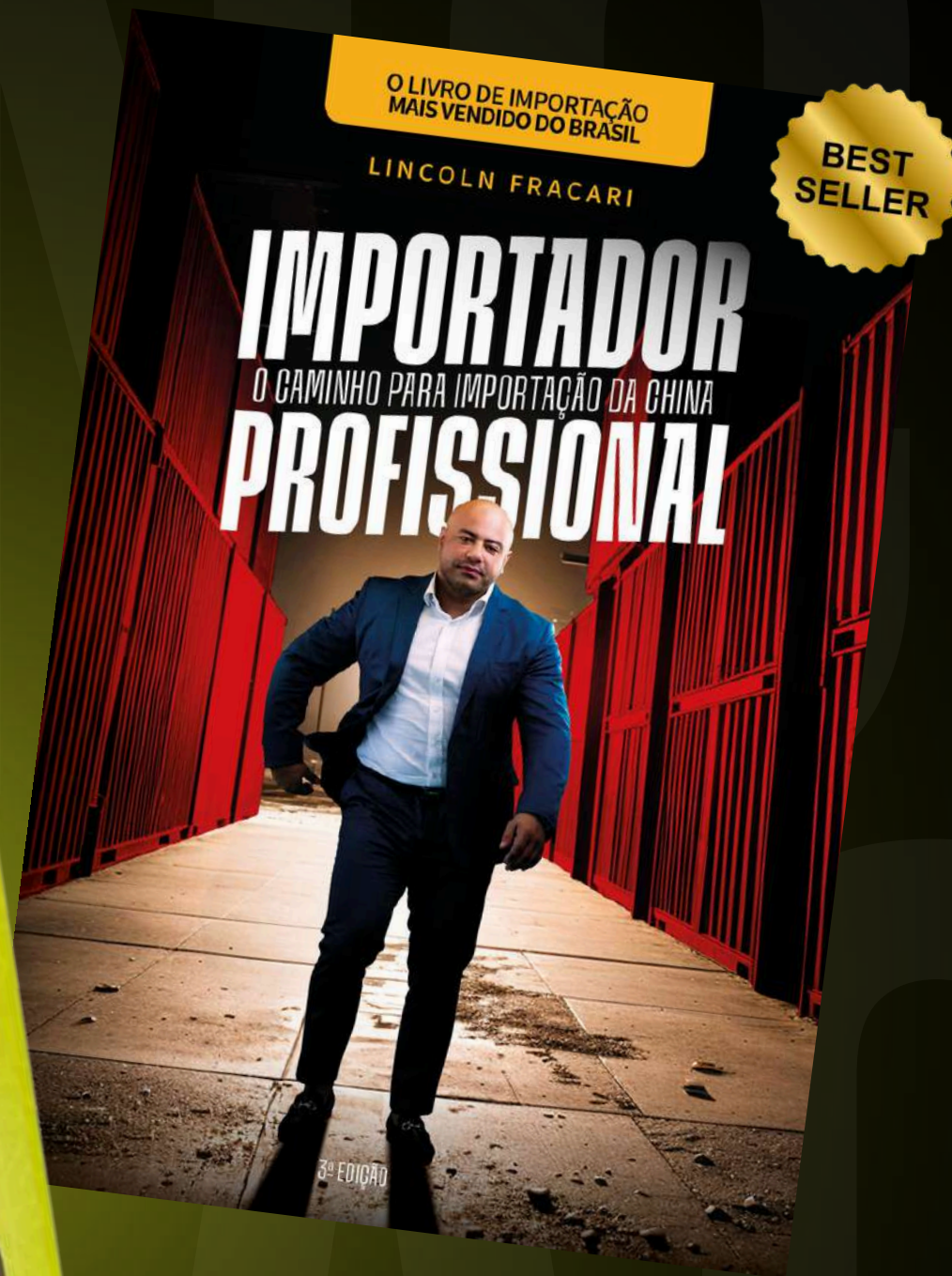
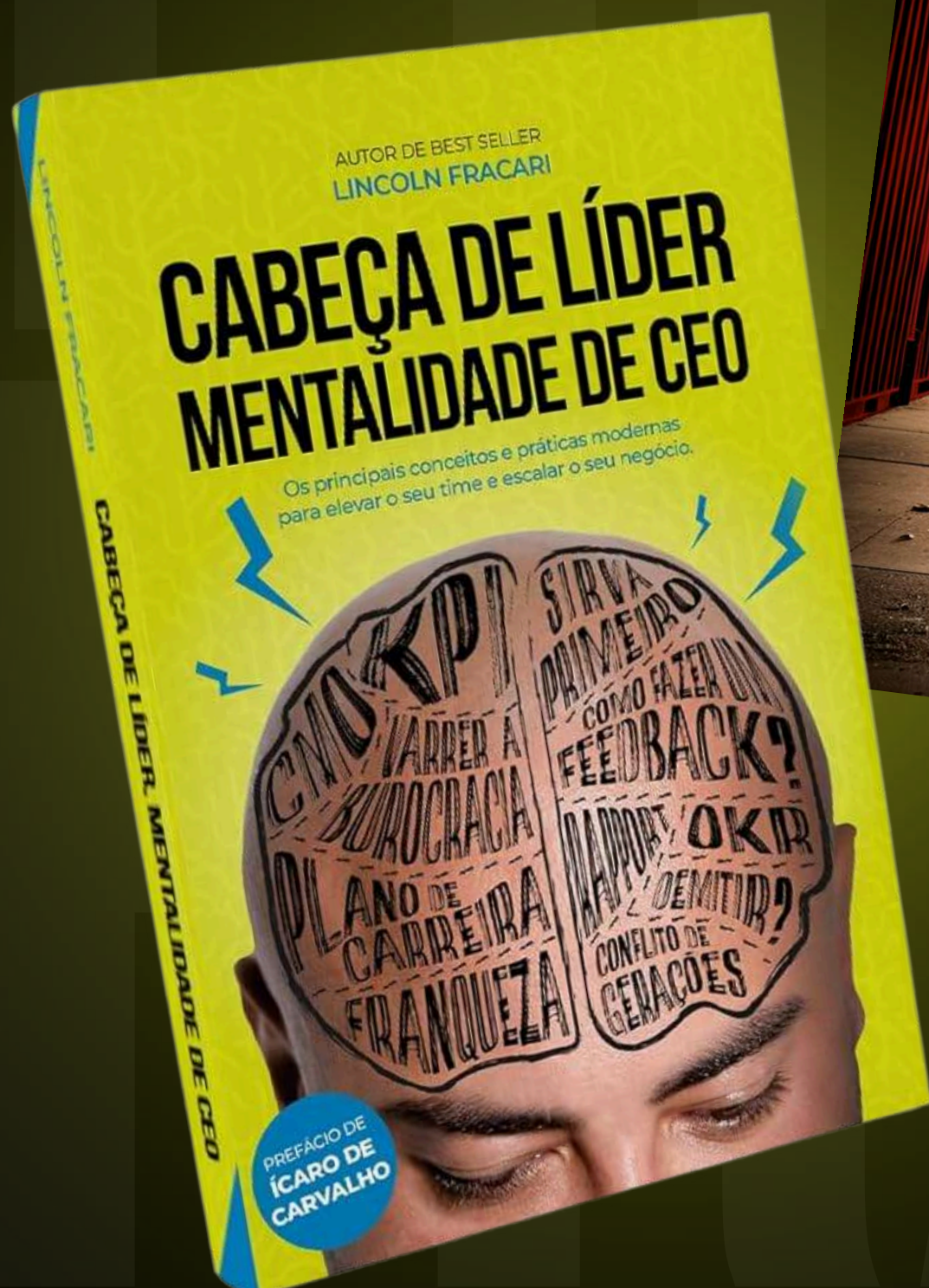
## Lince

Faturamento R\$ **559K**  
Colaboradores 12  
**Crescimento\*** +499,53%  
Fundação 2024

Participação em **mais de 30 empresas**



# LIVROS



Após mais de 15 anos de carreira, Lincoln lançou os **best-sellers** “Importador Profissional” (2022) e “Cabeça de Líder, Mentalidade de CEO” (2024).

O primeiro livro apresenta sua história e como ele caracteriza um “**Importador Profissional**”, como chama os empresários que levam suas empresas para outro patamar através da China.

Já o segundo é um **manual prático de gestão para quem quer parar de brincar de empreender**, onde ensina, lidera, provoca e cobra ação.

# TEMAS PALESTRAS

---



---

Conteúdos desenvolvidos para eventos, encontros corporativos e conferências

Temas preparados para diferentes contextos de mercado e perfis de público

Assuntos relevantes para empresas, lideranças e ecossistemas de negócio

# Liderança e Mentalidade para Escalar Negócios



*Para empresários que querem substituir improviso por estratégia e criar organizações que funcionam.*

Como o empresário evolui de **dono para CEO** e constrói empresas que escalam sem depender dele:

- Da gestão de tarefas para construção de **sistemas escaláveis**
- Cultura, processos e pessoas **como base do crescimento**
- **Estruturação empresarial** com lógica corporativa
- Como formar times de **alta performance**
- **Cases e insights** do livro Cabeça de Líder, mentalidade de CEO

# Gestão, Escala e Execução na Prática



*Execução, gestão objetiva e resultados consistentes.*

Do Operacional ao Estratégico

Como Fazer a Empresa Crescer de Verdade:

- O que significa **escalar um negócio** na prática
- Transição do papel **operacional para estratégico**
- **KPIs, metas e rituais** que geram performance
- Liderança que **inspira e cobra** resultados
- **Ferramentas e hábitos** para acelerar crescimento

Tendências Globais e Oportunidades

---

# VAREJO CHINÊS, CONSUMO DO FUTURO E IMPORTAÇÃO ESTRATÉGICA:

Por que a China lidera a inovação no varejo global

Superapps, live commerce e pagamentos invisíveis

Experiência phygital e automação no ponto de venda

O que o Brasil pode adaptar do modelo asiático

Importação descomplicada: passo a passo, riscos e oportunidades

Como transformar importação em vantagem competitiva



“

QUEM NÃO TEM CORAGEM DE ARRISCAR,  
**NÃO TEM O DIREITO DE RECLAMAR.**

”

S I G A  
**L I N C O L N**  
**F R A C A R I**



 @**lincolnfracari**

 [linkedin.com/in/\*\*lincolnfracari\*\*](https://www.linkedin.com/in/lincolnfracari)