PORTIFÓLIO



Fred Alecrim

[*] uau
[›] go
[+] mais
{educação corporativa}

[*][>][+]



palestras

ENTREGAS PRESENCIAIS E VIRTUAIS, DE ALTO IMPACTO, COM FRED ALECRIM.

{ portfolio } **PALESTRAS**

TENDÊNCIAS DO VAREJO NRF 2026

NRF | TENDÊNCIAS | VAREJO | FUTURO

Uma palestra vibrante que traduz o maior evento de varejo do mundo, o NRF BIG SHOW, para a realidade brasileira. De forma prática e didática, você entende o que vem por aí e como aplicar hoje ideias que geram mais relevância, vendas e resultados duradouros.

Há 16 anos, Fred Alecrim mergulha no NRF e conduz grupos em visitas técnicas a negócios de destaque, conectando teoria, cultura e execução com aprendizados reais e aplicáveis.

Em até 90 minutos, a palestra provoca, inspira e transforma a visão de líderes e equipes sobre o varejo. Não se trata apenas de tendências, mas de agir hoje com propósito e estratégia para criar negócios à prova de futuro.

Fred adapta tudo o que vê em Nova York para o contexto brasileiro — com dicas, exemplos e conceitos prontos para serem colocados em prática.

Você vai entender:

- O que é agir no presente com visão de futuro
- Tendências globais adaptadas ao Brasil
- Histórias e cases inspiradores
- Como unir teoria, cultura e execução
- Como criar negócios à prova de futuro



Uaugomais Treinamento Empresarial LTDA | CNPJ 08.436.176/0001-00
Rua Doutor João Chaves, 977, Tirol, Natal/RN, CEP 59.020-310

[uaugomais]

{ portfolio } PALESTRAS

DE PONTO DE VENDA PARA PONTO DE VIDA

VENDAS I COMUNIDADE I VAREJO I LIDERANÇA

Loja não é ponto de venda, é ponto de vida!

Em até 90 minutos, Fred Alecrim provoca reflexões e mostra caminhos práticos para transformar a loja em um espaço vivo. não é só sobre vender, é sobre acolher, inspirar e criar relações que geram resultados consistentes e duradouros.

Essa não é apenas uma palestra. É uma jornada viva, provocadora e prática sobre o novo papel das lojas. em até 90 minutos, no estilo direto, leve e reflexivo de Fred, o público descobre como transformar a loja em ponto de vida, um espaço que não só vende, mas acolhe, inspira e gera relações duradouras.

Com histórias inspiradoras, provocações certeiras e ferramentas práticas, a palestra amplia a visão sobre o varejo. líderes, gestores e equipes saem com clareza para agir de forma mais humana, consistente e relevante. Porque quando a loja se torna ponto de vida, ela deixa de depender só da venda. passa a ser destino, cria comunidade e garante resultados que duram.

Você vai aprender:

- O novo papel das lojas na jornada do cliente
- Espaços que convidam e acolhem
- Experiências que conectam e geram vínculo
- Encontros, expressões e emoções que fortalecem relações
- Quando a loja vira destino e cria comunidade



Uaugomais Treinamento Empresarial LTDA I CNPJ 08.436.176/0001-00
Rua Doutor João Chaves, 977, Tirol, Natal/RN, CEP 59.020-310

{ portfolio } **PALESTRAS**

PARE DE LIDERAR ASSIM

LIDERANÇA I EQUIPE I RESULTADOS

Existe um novo jeito de liderar. Mais consciente, mais conectado e, principalmente, **mais eficaz.**

Essa palestra é um convite direto e necessário. Não para seguir fórmulas prontas, mas para repensar. Para abrir espaço. Para respirar novas ideias.

Durante até noventa minutos, Fred conduz o público por uma jornada viva, prática e provocativa. Mostra, com histórias reais e metáforas certeiras, como pequenas mudanças de postura geram grandes impactos em cultura, clima e resultado. Ele convida cada líder a olhar de verdade para as pessoas.

Você vai entender:

- Pare de sobrecarregar, controlar e exigir sem clareza
- Pare de complicar, engessar processos e focar só em metas
- Liderança com exigência sim, mas com respeito, clareza e presença
- Inspirar com exemplo, não com medo
- Bater meta sem quebrar pessoas



Esta palestra tem como base o quinto livro de Fred Alecrim: PARA de Liderar Assim!

Uaugomais Treinamento Empresarial LTDA I CNPJ 08.436.176/0001-00
Rua Doutor João Chaves, 977, Tirol, Natal/RN, CEP 59.020-310

{ portfolio } **PALESTRAS**

MARCAS À PROVA DE FUTURO

FUTURO | LIDERANÇA | POSICIONAMENTO

Uma palestra provocadora e prática para quem quer construir negócios que duram, encantam e se adaptam. Não é só sobre conteúdo, é sobre sentido. Mostra por que marcas conscientes e estratégicas conseguem crescer sem perder sua essência e permanecem relevantes em qualquer cenário.

Em até 90 minutos, Fred alecrim leva o público a enxergar novos caminhos. cada P abre espaço para refletir e agir. É mudança de mentalidade que se traduz em resultados. Depois de assistir, você não olha mais para sua marca do mesmo jeito. Entende o que precisa evoluir e descobre como gerar mais valor, mais e melhores resultados.

Mais do que branding, essa é uma palestra que desperta a consciência sobre o impacto das escolhas. Cada decisão molda cultura, modelo de negócio, entrega e resultado. **Os 12 p's, método exclusivo desenvolvido por Fred**, funcionam como bússolas que ampliam visão, educam o olhar e fortalecem a prática diária.

Exemplos reais, histórias inspiradoras e perguntas diretas tornam o conteúdo acessível e humano. Líderes, fundadores e equipes de marketing encontram clareza para fortalecer suas marcas, crescer de forma consistente e criar impacto positivo.

Você vai aprender:

- Como marcas conscientes crescem sem perder essência
- Cada P como bússola para refletir e agir
- Decisões que moldam cultura, modelo e resultados
- Exemplos reais, histórias e perguntas que provocam
- Marcas longevas, rentáveis e à prova de futuro

Uaugomais Treinamento Empresarial LTDA | CNPJ 08.436.176/0001-00
Rua Doutor João Chaves, 977, Tirol, Natal/RN, CEP 59.020-310

{ portfolio } **PALESTRAS**

PARE DE VENDER ASSIM

LIDERANÇA I PESSOAS I VENDAS

Uma palestra para transformar a forma de vender.

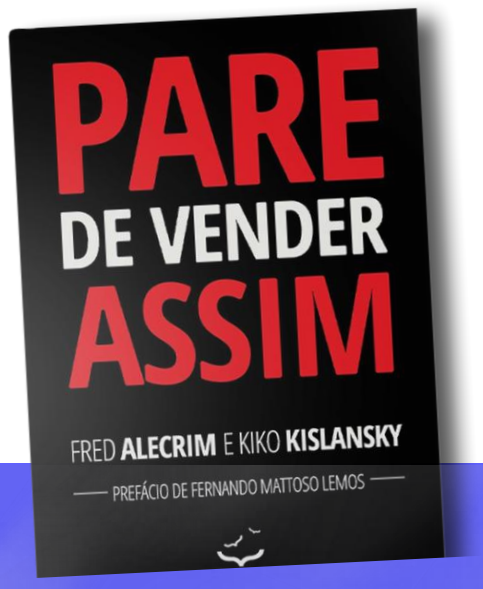
É um convite a repensar cada encontro com o cliente. Em até 90 minutos, Fred Alecrim apresenta um novo modelo de vendas que não empurra, não força e não manipula. ao contrário, atrai, entende e gera valor real.

Inspirada no livro pare de vender assim, mostra que vender de forma contemporânea começa com escuta, se desenvolve com conexão e se conclui com confiança. Mais do que técnicas, é sobre atitudes e mentalidade que fazem diferença.

É uma palestra prática, com casos reais e reflexões fortes. cada insight abre espaço para agir de forma consciente e humana, porque vender bem não é sobre convencer, é sobre somar na vida de quem escolhe comprar com você.

Você vai entender:

- Parar com pressões sem sentido, metas cegas e scripts sem alma
- Mudar de produto para valor e de vendedor para solucionador
- Começar com escuta, conexão e confiança
- Vendas com atitudes e mentalidade contemporânea
- Resultados melhores com conversas verdadeiras e intenção genuína



Esta palestra tem como base o quarto livro de Fred Alecrim: PARA de Vender Assim!

Uaugomais Treinamento Empresarial LTDA I CNPJ 08.436.176/0001-00
Rua Doutor João Chaves, 977, Tirol, Natal/RN, CEP 59.020-310

{ portfolio } **PALESTRAS**

EXPERIÊNCIA UAUGOMAIS

ATENDIMENTO | VENDAS | CLIENTES

Como construir experiências que somam na vida das pessoas e fortalecem o negócio.

Cliente feliz não é sorte, é construção. Esta palestra mostra como transformar interações comuns em experiências memoráveis, gerando valor real e fortalecendo vínculos com o cliente.

Em até 90 minutos, Fred Alecrim convida o público a repensar sua forma de se relacionar com clientes. A partir de histórias inspiradoras, provocações fortes e aprendizados práticos, ele mostra como criar experiências que encantam, surpreendem e deixam marcas positivas.

Inspirada na essência da UaugoMais, a palestra apresenta pilares e práticas para transformar cada ponto de contato em uma oportunidade de conexão genuína. Não se trata de prometer demais, mas de prometer certo, entregar mais — e surpreender sempre.

Também fica claro o impacto direto da cultura interna na experiência do cliente. Afinal, empresas que cuidam da sua base conseguem oferecer mais do que atendimento: oferecem presença, empatia e relevância.

Você vai entender:

- Que cliente feliz não é sorte, é construção
- Como transformar detalhes em memórias marcantes
- O poder de prometer certo, entregar mais e surpreender
- Como a cultura interna molda a experiência externa
- Como escolhas conscientes fortalecem vínculos e resultados



Uaugomais Treinamento Empresarial LTDA | CNPJ 08.436.176/0001-00
Rua Doutor João Chaves, 977, Tirol, Natal/RN, CEP 59.020-310

{ portfolio } **PALESTRAS**

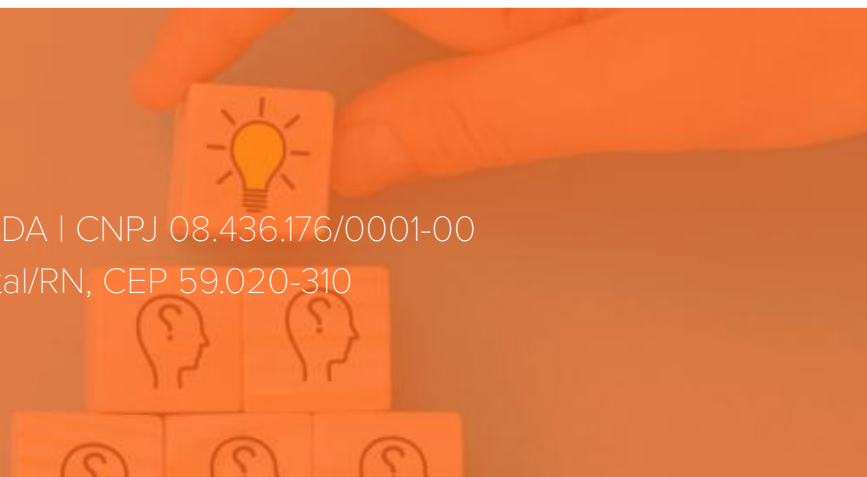
INOVAR É AÇÃO

INOVAÇÃO I PROTOTIPAGEM I CRIATIVIDADE

Desperte a inovação: transforme ideias em resultados reais com Fred Alecrim
Inovação não é apenas sobre ter ideias brilhantes — é sobre colocá-las em prática e gerar resultados consistentes. Nesta palestra envolvente, Fred Alecrim convida você a explorar o universo da inovação de forma acessível, prática e inspiradora.
Em até 90 minutos, você mergulha em uma jornada que vai além do conceito: entende como a inovação acontece na prática, o que impede ideias de irem adiante e, principalmente, como desbloquear o potencial criativo da sua equipe e do seu negócio. Com uma abordagem dinâmica, Fred apresenta os fundamentos da inovação de maneira simples e aplicável, compartilha cases reais de empresas que transformaram seus mercados e revela os três pilares essenciais para incorporar a inovação no dia a dia. Tudo isso com exercícios práticos, provocações certeiras e exemplos que ajudam a enxergar oportunidades onde antes havia apenas rotina.

Você vai aprender:

- Os fundamentos da inovação de forma prática e simples
- Como superar obstáculos que travam ideias e iniciativas
- Exercícios e dinâmicas para estimular a criatividade no dia a dia
- Os três pilares que sustentam uma cultura de inovação real
- Cases inspiradores de empresas que colocaram a inovação em ação — com resultados concretos



Uaugomais Treinamento Empresarial LTDA I CNPJ 08.436.176/0001-00
Rua Doutor João Chaves, 977, Tirol, Natal/RN, CEP 59.020-310

{ portfolio } **PALESTRAS**

LIVE SHOP: A NOVA ERA DAS VENDAS AO VIVO

VENDAS | DIGITAL | INOVAÇÃO

As vendas ao vivo deixaram de ser apenas uma tendência — elas inauguraram uma nova era no varejo. Nesta palestra de até 90 minutos, Fred Alecrim revela como as lives comerciais estão transformando a maneira de vender, comunicar e se conectar com o cliente, gerando engajamento, autoridade e conversões reais.

Fred apresenta os bastidores e os segredos para lives que convertem de verdade, sem precisar ser celebridade ou influencer. aqui, o foco é presença, verdade e intenção, não roteiro decorado ou fórmulas prontas.

É nesse novo cenário que nasce o VReamer: uma nova versão do vendedor — vendedor + streamer. Um profissional completo, que sabe apresentar, entreter, improvisar, se conectar e vender com autenticidade. Mais do que saber falar para a câmera, o VReamer entende de gente, de produto, de experiência e de comunidade.

Você vai entender:

- A nova era das vendas ao vivo
- Como as lives estão mudando o jeito de vender e se conectar
- Bastidores e segredos de lives que convertem
- O nascimento do VReamer, o vendedor + streamer
- Do balcão para a câmera, do script para o improviso
- Presença, verdade e intenção como diferencial

Uaugomais Treinamento Empresarial LTDA | CNPJ 08.436.176/0001-00
Rua Doutor João Chaves, 977, Tirol, Natal/RN, CEP 59.020-310



{ portfolio } PALESTRAS

PROPOSTA COMERCIAL

A palestra escolhida pode ser entregue nos seguintes formatos:

- **1 palestra PresenciaL**, em até 60 min, por R$25.000,00 (Vinte e cinco mil reais);
  - **Data:** a definir
  - **Local:** A definir
  - **Horário:** a definir

Estão inclusas no valor acima e são de responsabilidade do contratada: despesas com deslocamento **aéreo** e **terrestre** em trechos nacionais , bagagem, **assentos conforto**, e **passagens na categoria Bussiness, Premium Economy** ou equivalente; **hospedagem em quarto individual** e alimentação do palestrante.

{condições de pagamento}
Transferência ou depósito bancário do valor acordado mediante apresentação de NF, certidões negativas em até 5 dias após a realização da palestra na Conta corrente 54441-8, agência 2207, Banco Sicredi, Chave de Pix : 08.436.176/0001-00.

Laryssa Carvalho
Ativadora de Movimentos

[uaugomais]

fred alecrim.



Um **curador internacional de tendências e facilitador de negócios que há 28 anos soma ao mundo com livros, palestras, mentorias, expedições e conteúdos multiplataforma -** movimentos inteiramente dedicados a geração de mais e melhores resultados, sustentáveis e (sempre) com significado, para as vidas e organizações que se conectam, direta e indiretamente, com ele e sua grande paixão, o Varejo.

Host do [varejocast], o maior podcast sobre varejo do Brasil, top 100 no Spotify e premiado em 2023 pelo IBEVAR-FIA.

AUTOR DE

5 LIVROS DE SUCESSO











[*>+] Uaugomais Treinamento Empresarial LTDA | CNPJ 08.436.176/0001-00
Rua Doutor João Chaves, 977, Tirol, Natal/RN, CEP 59.020-310

[uaugomais]

ALGUMAS MARCAS PARA QUEM

FRED JÁ FALOU

ALGUNS EVENTOS ONDE

FRED JÁ FEZ PALESTRAS

Uaugomais Treinamento Empresarial LTDA | CNPJ 08.436.176/0001-00
Rua Doutor João Chaves, 977, Tirol, Natal/RN, CEP 59.020-310

OBRIGADO!

Fale com a gente através do e-mail
{laryssa@uaugomais.com.br} para acertar
todos os detalhes e o seu evento ser incrível!

[uaugomais]

Uaugomais Treinamento Empresarial LTDA | CNPJ 08.436.176/0001-00
Rua Doutor João Chaves, 977, Tirol, Natal/RN, CEP 59.020-310